

DOI 10.31558/2307-2318.2021.2.7

УДК 339.92

JEL: F15

Варламова М.Л.,

к.е.н., доцент, ст. викл.,

Донецький національний університет імені Василя Стуса

ORCID: 0000-0001-7111-1136

m.varlamova@donnu.edu.ua

Ковальова О. І.,

здобувач, Донецький національний університет імені Василя Стуса

ORCID: 0000-0003-0457-7440

kovaliovaolhanemyriv@gmail.com

Козачишина А. С.,

здобувач, Донецький національний університет імені Василя Стуса

ORCID: 0000-0001-7401-3064

kozachyshyna.ana@gmail.com

Лясковець К. К.,

здобувач, Донецький національний університет імені Василя Стуса

ORCID: 0000-0001-6695-8906

kate.lyaskovets16@gmail.com

ОСОБЛИВОСТІ ІНТЕГРАЦІЙНИХ ПРОЦЕСІВ КРАЇН НАФТА

Стаття присвячена дослідженню результатів інтеграції в межах угруповання НАФТА. Описано основні економічні показники країн до та після вступу в інтеграційне об'єднання. Досліджено показники ВВП, ПП, експорту та імпорту в межах угруповання та в інших країнах світу. Проаналізовано як економічні показники кожної країни окремо, так і інтеграційного об'єднання в цілому. Зроблено висновки про вплив інтеграційного угруповання на країн учасниць.

Виявлено суперечності між країнами учасницями. Визначено основні проблеми угруповання та причини створення нового об'єднання – UMSCA. Охарактеризовано нові положення торговельної угоди між США, Канадою та Мексикою. Зазначено важливість підписання нової угоди. Окреслено перспективи подальшого розвитку країн в межах нового об'єднання.

Ключові слова: міжнародна економічна інтеграція, регіональні інтеграційні угруповання, зона вільної торгівлі, американсько-канадська угода про вільну торгівлю, Північноамериканська угода з вільної торгівлі (НАФТА).

Рис. – 4, Табл. – 2, Літ. – 10

Постановка проблеми. Інтернаціоналізація світової економіки поглиблює міжнародні економічні відносини з країнами, що підтверджується зростанням світового виробництва та товарообігу, обсягів інвестування, зростанням обсягів міграції робочої сили тощо. Процеси глобалізації підвищують конкуренцію на світовому ринку, це

вимагає від національних господарств більшої відповідальності для формування кращої зовнішньої, а також внутрішньої політик.

Розвиток міжнародної економічної інтеграції - це логічний наслідок динаміки міждержавних відносин в умовах глобалізації світової економіки, коли спостерігається лібералізація умов ведення міжнародного бізнесу та підсилюється економічна взаємозалежність країн у глобальному масштабі. Формування регіональних інтеграційних угруповань та перехід до нових форм співробітництва пом'якшують (або навіть усувають) частину суперечностей у середині національних економік та дозволяють більш раціонально поєднувати внутрішні й зовнішні можливості для того, щоб зайняти гідне місце країни в системі світового господарства.

Аналіз останніх досліджень та публікацій. Особливості формування міжнародних інтеграційних блоків та теорії міжнародних інтеграційних процесів досліджували як вітчизняні, так і зарубіжні вчені, такі як: В. Є. Куриляк, В. В. Козик, В. П. Белімов, Р. В. Войтович, Д. Врінг, Г. Вілкерс, С. Грінвуд, Ж. Тінберген, Дж. Піндер, Б. Баласа, В. Молле, Д. Сван та ін.

Еволюцію створення Північноамериканської зони вільної торгівлі (НАФТА) та її впливу на макроекономічне й зовнішньоторговельне середовище США, Канади та Мексики досліджували такі вчені, як Jeffrey J. Schott Peterson, M. Angeles Villarreal, Ian F. Fergusson, Gary Clyde Hufbauer, Morley Gunderson.

Метою статті є дослідження впливу інтеграційного угруповання НАФТА на економіку країн учасниць.

Викладення основного матеріалу. North American Free Trade Agreement (НАФТА-НАФТА) або ж Північноамериканська угода про вільну торгівлю – це угода, що підписана такими країнами, як США, Канадою та Мексикою. Населення країн НАФТА складає 493,43 млн. осіб. Площа країн сумарно – 21 775 365 км².

Канада та США підписали пакт про вільну торгівлю в 1989 р. У 1994 р. НАФТА розширила зону вільної торгівлі, включивши Мексику. Нова угода набула чинності у 1994 році. Таким чином, було створено одну з найбільших у світі зон вільної торгівлі та було закладено основи для сильного економічного зростання та процвітання Канади, США та Мексики.

Північноамериканська угода про вільну торгівлю – це торгова угода, яка встановлює правила торгівлі між Канадою, США та Мексикою. З часу набуття чинності угоди НАФТА систематично ліквідувала більшість тарифних та нетарифних бар'єрів для вільної торгівлі та інвестицій між трьома країнами НАФТА. 1 січня 2008 року в Північній Америці було скасовано останні тарифи, що залишились.

Кожна країна, що входить в НАФТА відмовляється від тарифів на імпортовані товари, що походять з інших країн НАФТА [1]. НАФТА є одним з найвпливовіших у світовій економіці інтеграційних угруповань, про що свідчить частка ВВП та торгівлі, що припадає на нього (рис. 1).

У загальному, оцінюючи частку ВВП регіональних інтеграційних угруповань у світовому ВВП слід виділити два інтеграційні угруповання – ЄС та НАФТА, які формують майже половину світового ВВП. Їх частка складає 20,8 % та 27,9 % відповідно. Але саме їхні частки значно скоротилися за період 2000-2019 рр. Так, даний показник для НАФТА в 2000 р. становив 35 %. Разом з тим для більшості інших регіональних угруповань відбувається збільшення даного показника - для АСЕАН темп росту склав 195 %, SADS – 230 %.

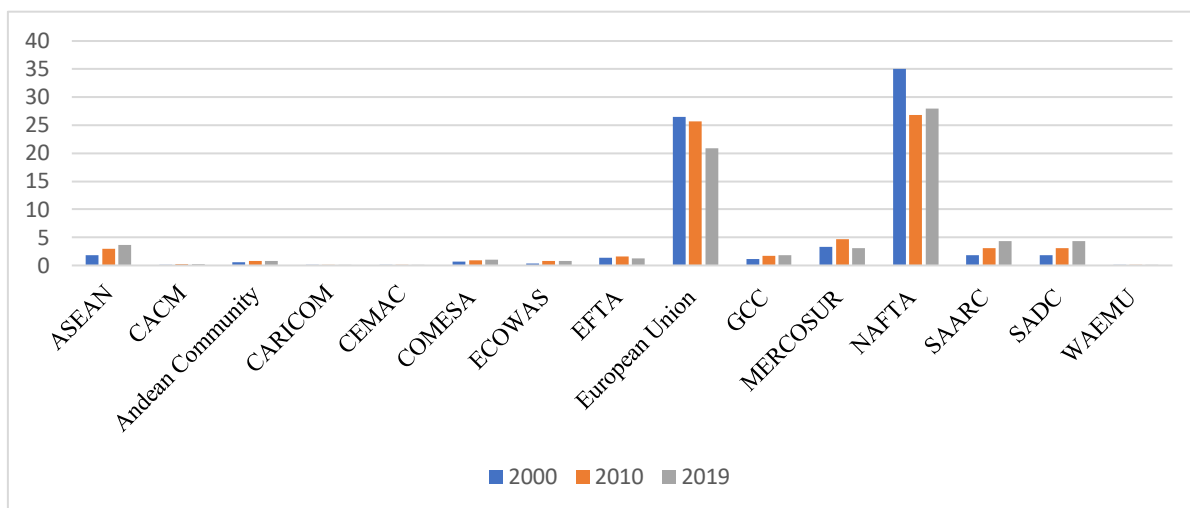


Рисунок 1 - Динаміка частки ВВП інтеграційних угруповань у світовому ВВП, %

Джерело: розраховано авторами за даними ЮНКТАД

Серед трьох країн НАФТА – США має найбільші показники ВВП. Канада має більший показник ніж Мексика, хоча і не сильно (рис.2).

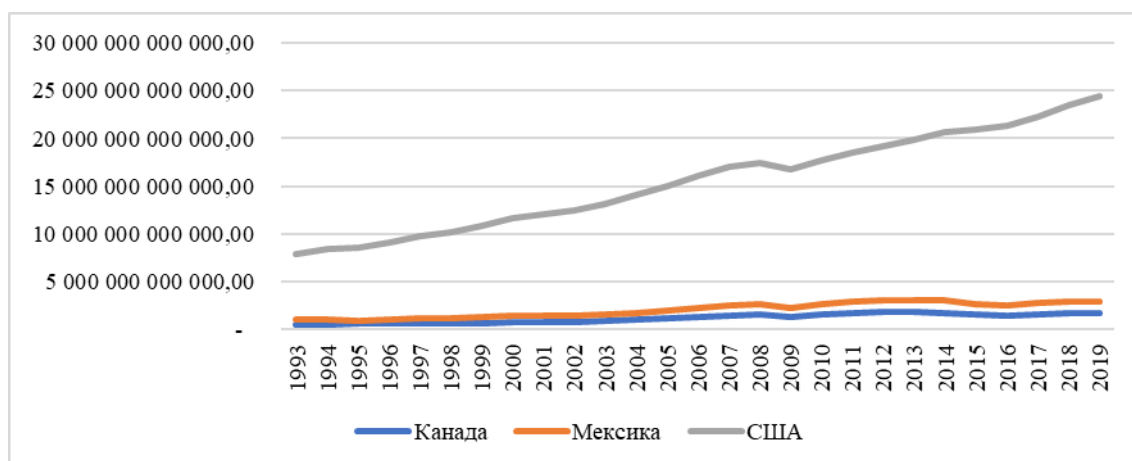


Рисунок 2 – Динаміка ВВП країн НАФТА з 1993 по 2019 роки, млн. дол. США

Джерело: розраховано авторами за даними Світового Банку

Варто звернути увагу на те, що виходячи з показників ВВП економіка Канади була значно стабільнішою за Мексиканську, падіння росту в 2008 році було меншим, а відновлення швидшим. Взагалі показники ВВП в Канаді змінюється більш плавно, ніж в Мексиці. США показує постійний ріст з незначними коливаннями (таблиця 1).

Таблиця 1 – Динаміка ВВП країн НАФТА з 1998 по 2018

ВВП країн НАФТА, Дол. США			
Країна\Роки	1998	2008	2018
Канада	631 813 279 406,81	1 549 131 208 997,19	1 716 262 621 082,22
Мексика	526 502 129 378,28	1 109 989 063 586,62	1 222 348 807 283,20
США	9 062 818 202 000,00	14 712 844 084 000,00	20 580 159 776 000,00

Джерело: розраховано авторами за даними Світового Банку

Найбільшу частку в світовому ВВП має США, і це не лише серед країн НАФТИ, а взагалі у світі. У світовому рейтингу за рівнем частки ВВП Канада займає 5, Мексика – 15. Тобто, як бачимо, усі три країни показують дуже гарні результати в рамках світової економіки. Варто зазначити, що частка в світовому ВВП Канади та Мексики сильно не змінювалась починаючи з другої половини 90-х років XX століття, а от частка США падає, що пов'язано з активним ростом економік інших країн.

Розглядаючи загальний експорт та імпорт групи, а також експорт та імпорт всередині групи, в обох випадках переважає експорт, пов'язано це з тим, що країни перенесли капіталомісткі галузі за кордони своєї країни, та звикли імпортувати готові товари. У платіжному балансі також переважає вплив США, ніж інших двох учасників НАФТА, але торговий баланс США глибоко дефіцитний. Найбільшого піку його дефіцит досягав в 2006 року, коли США імпортували товарів на \$ 828 млрд. більше, ніж експортували.

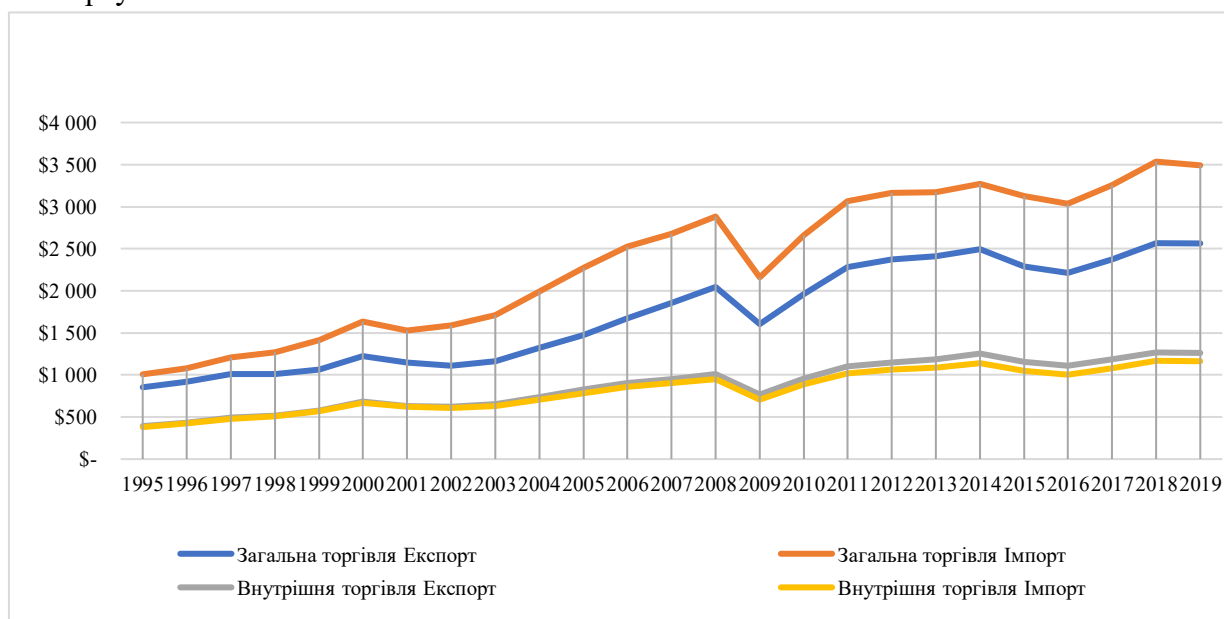


Рисунок 3 – Динаміка експорту та імпорту 1993 по 2019 роки, млн. дол. США
Джерело: розраховано авторами за даними ЮНКТАД

Слід також зазначити високий рівень концентрації торгівлі цих країн саме в межах інтеграційного угруповання. Про це свідчить частка внутрішньогрупової торгівлі в межах регіону та світу. Порівнюючи з провідними інтеграційними угрупованнями, слід зазначити, що для ЄС 61 % всіх торговельних відносин припадає саме на торгівлю між країнами-учасниками ЄС, для НАФТА – 40 %, Для АСЕАН – 23 %.

Ще більша концентрація торгівлі спостерігається в межах регіону. Для НАФТА 88 % торговельних відносин Канади, США та Мексики в Америці зосереджені саме в межах інтеграційного угруповання (таблиця 2).

Угода НАФТА детально регламентує питання допуску і функціонування взаємних інвестицій. Визначено три основних режиму взаємних капіталопотоків: національний режим, режим найбільшого сприяння і режим недискримінації. Прописані ліквідація, гарантії вільного перекладу доходів і прибутку, захист від можливої експропріації іноземної власності і виплата компенсації в разі її проведення, створення механізму

розширення інвестиційних спорів. Загальний обсяг ПІІ, як до НАФТА, так і з НАФТА до інших країн, має хвилюподібний характер.

Після підписання у 1992 році, спостерігається значний динамічний ріст обсягу ПІІ до НАФТА. За цей період обсяг ПІІ зріс з 60 млн. дол. США до 121 млн. дол. США. Далі в період з 2000 по 2003 рік є негативна динаміка, із пікового 2000 року (121 млн. дол. США), обсяги у 2003 знизилися майже до рівня 1993 року, і склали 79 млн. дол. США. Після 2003 року присутня позитивна динаміка щодо збільшення обсягів ПІІ до НАФТА, окрім періоду 2008-2009 років, світової кризи. У період 2015-2016 років були залучені найбільші обсяги інвестицій до НАФТА, а вже після 2017, порівнюючи з 2015 роком обсяги скоротилися на 209 млн. дол. США. Розглядаючи інвестиції з угруповання, майже на всьому періоді існування НАФТА інвестиції в інші країни переважали за обсягами. Окремі випадки у періодах 2004-2005, 2017-2018, коли угруповання припиняло вкладати капітал до інших країн. Так у 2018 році США взагалі вилучала капітал з тих країн, у які вкладала.

Таблиця 2 - Індикатори розвитку провідних регіональних інтеграційних угруповань

Регіональне інтеграційне угруповання	Частка внутрішньогрупової торгівлі країн угруповання у загальноторгівельному обігу з усіма країнами світу, %	Частка внутрішньогрупової торгівлі країн угруповання у загальному обсязі торгівлі в межах регіону, %
ASEAN	22,90671	32,32186
CACM	17,61236	23,93078
Andean Community	7,038142	14,07707
CARICOM	9,442251	14,16692
CEMAC	3,30797	32,59397
COMESA	7,038219	49,09115
ECOWAS	8,297983	63,16155
EFTA	0,551444	0,92358
European Union	61,13925	89,46223
GCC	11,17176	16,32942
MERCOSUR	12,93394	34,70818
NAFTA	40,13524	88,07679
SAARC	5,695077	10,09749
SADC	19,55438	84,94278
WAEMU	11,06866	48,51825

Джерело: розраховано авторами за даними ЮНКТАД

США - це головний інвестор в економіку країн-партнерів. Галузеві переваги американських інвесторів: промисловість (автомобілебудування, хімічна галузь, енергетика, телекомунікаційні послуги, виробництво продовольства і напоїв), транспорт, фінанси і страхування, видобуток природних ресурсів. Їх частка в ПІІ, залучених в економіку Канади, становить 2/3.

Зростання інвестиційних потоків, перш за все з США, дозволив провести модернізацію канадських промислових підприємств.

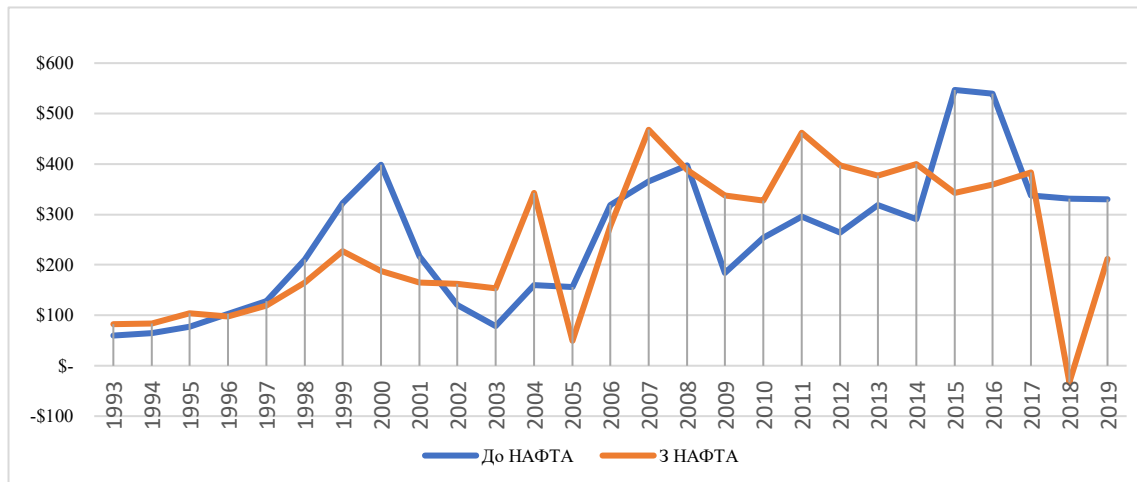


Рисунок 4 – ППІ до та з НАФТА, млн. дол. США

Джерело: розраховано авторами за даними ЮНКТАД

Одночасно США є головним реципієнтом канадських інвестицій, які залучаються в рамках угод злиттів і поглинань, створення стратегічних партнерств і інвестицій в нові проекти. Активізувалась інвестиційна діяльність канадських компаній, спростився їх вихід на нові ринки, придбання ними нових технологій, ресурсів і управлінських навичок.

Створення НАФТА стимулювало канадо-мексиканські інвестиційні зв'язки. Тільки за перші 5 років функціонування угоди в 4 рази зросли канадські прямі інвестиції в такі сфери мексиканської економіки, як гірське видобування, банківські і телекомунікаційні послуги [3,10].

Угода НАФТА справила найбільший ефект на мексиканську економіку через географічну близькість Мексики до США. Порівняльна перевага в формі дешевої робочої сили, вільний доступ товарів і послуг на канадський і американський ринки сприяли економічному підйому Мексики.

Підвищення інвестиційної привабливості і поліпшення інвестиційного клімату в результаті створення зони вільної торгівлі стимулювало приплив в мексиканську економіку інвестицій з інших країн - європейські країни, Японія і Австралія перевели на територію Мексики ряд капіталомістких виробництв. ТНК зіграли важливу роль у відкритті мексиканської економіки для американських і канадських товарів, послуг і капіталів на основі зміни моделі економічного розвитку - від імпортозаміщення до експортно-орієнтованої моделі [4].

Північноамериканська угода про вільну торгівлю (НАФТА) з 1 липня 2020 року була замінена угодою між США, Мексикою і Канадою (USMCA). Хоча НАФТА і принесла деякі позитивні результати для економіки, у неї також було шість основних слабких місць. Ці недоліки негативно позначилися як на американських і мексиканських працівниках, так і на навколишньому середовищі.

Перш за все були втрачені робочі місця в США. Оскільки робоча сила в Мексиці дешевша, багато обробних галузей промисловості вивели частину свого виробництва з високо затратних Сполучених Штатів. У період з 1994 по 2010 рік торговий дефіцит США з Мексикою склав 97,2 мільярда доларів. За той же період в Мексику пішло 682

900 робочих місць. Однак 116 400 з цих робочих місць були переміщені після 2007 року, а це означає, що фінансова криза 2008 року, можливо, зіграла свою роль.

Майже 80% втрат припало на обробну промисловість. Найсильніше постраждали штати Каліфорнія, Нью-Йорк, Мічиган і Техас. У них була висока концентрація галузей промисловості, які перемістили заводи в Мексику. До цих галузей належать автомобілебудування, текстильна промисловість, виробництво комп'ютерів і електроприладів. Не всі компанії в цих галузях переїхали в Мексику, але деякі з них використовували загрозу переїзду в якості важеля впливу на профспілкові рухи. Коли робочим доводилося обирати між вступом до профспілки і втратою заводу, вони обирали останнє. Без підтримки профспілки у робітників було мало можливостей для ведення переговорів. Це пригнічувало ріст заробітної плати [5].

Завдяки НАФТА Мексика втратила майже 1,3 мільйона робочих місць в сільському господарстві в період з 1994 по 2004 год. Законопроект про сільське господарство 2002 року субсидував американський агробізнес на цілих 40% чистого доходу від сільськогосподарської діяльності. Коли НАФТА скасувала торгові тарифи, компанії експортували в Мексику кукурудзу і інше зерно за нижчими цінами. Сільські мексиканські фермери не змогли конкурувати.

У той же час Мексика скоротила субсидії фермерам з 33,2% від загального доходу фермерських господарств в 1990 році до 13,2% в 2001 году. Велика доля цих субсидій була надана великим мексиканським фермерам. Ці зміни призвели до того, що багато дрібних мексиканських фермерів були виведені з бізнесу американськими фермерами, які отримували великі субсидії.

НАФТА розширила програму "maquiladora", скасувавши тарифи. Ця програма дозволяє американським компаніям наймати мексиканських працівників поблизу кордону. Вони дешево збирають продукцію для експорту назад в США. В рамках програми було працевлаштовано 30% мексиканської робочої сили. Ці робочі місця були відомі як місця, де порушувалися права працівників, причому, за повідомленнями, робочі дні тривали 12 годин і більше, а жінки мали принести тест на вагітність, коли подавали заяви на роботу [6].

У відповідь на тиск конкуренції з боку НАФТА мексиканський агропромисловий комплекс використовував більше добрив та інших хімічних речовин, що коштували 36 млрд. Дол. США в рік. Сільські фермери розширили площу земель, що призвело до зменшення площі лісів зі швидкістю 630 000 га в рік.

Іншу шкідливу угоду в рамках НАФТА так і не було здійснено. НАФТА дозволила б вантажівкам з Мексики проїжджати по території Сполучених Штатів за межами нинішньої 20-мильної комерційної зони. Міністерство транспорту розробило демонстраційний проект для розгляду практичної здійсненності цього. У 2009 році Палата представників припинила здійснення цього проекту, заборонивши Міністерству транспорту здійснювати його без схвалення Конгресу.

Виникало також питання про взаємність. Угода НАФТА дозволила б необмежений доступ американських вантажівок на всій території Мексики. Аналогічна домовленість добре працює між США і іншим партнером по НАФТА - Канадою. Однак мексиканські вантажівки можуть бути значно важчими за американські, багато хто з них використовують інакшу систему підвісок, що потенційно може зробити їх більш руйнівними для американських доріг [7].

Через ці недоліки 16 серпня 2017 року Сполучені Штати, Мексика і Канада приступили до перегляду НАФТА. Переговори між цими трьома країнами завершився 30 вересня 2018 року. Нова угода називається «Угода між США і Мексикою та Канадою

(USMCA)». 16 січня 2020 Конгрес США завершив прийняття угоди, а через два тижні президент Дональд Трамп підписав його. Офіційно угода відбулася 1 липня 2020 року в НАФТА.

USMCA змінює НАФТА в декількох напрямках. Найважливіша зміна полягає в тому, що тепер автомобільні компанії повинні виробляти не менше 75% автокомпонентів в торговельній зоні USMCA. Ратифікація USMCA стала вирішальним фактором економічного виживання і довгостроковій стабільності північноамериканських сусідів. На карту поставлено багато для всіх трьох країн, в тому числі конкурентоспроможність північноамериканської промисловості в порівнянні з рештою світу [8].

Перспективи USMCA полягають в різному зростанні продуктивності і торгівлі в Північній Америці, а також в захисті вразливих осіб і галузей промисловості:

–Зниження або скасування тарифів знижує витрати виробництва і торгівлі, що в кінцевому підсумку знижує роздрібні ціни для споживачів і збільшує прибуток компаній.

–Посилення захисту працівників в Мексиці означає розширення можливостей для працівників, які базуються в США, в міру скорочення розриву в оплаті праці. Суворе трудове законодавство, яке набрало чинності з новою угодою, забезпечує трудові права і справедливу оплату праці, особливо в Мексиці.

–Реструктурований захист в галузі охорони здоров'я та ринків даних підтримує конкурентоспроможність компаній при збереженні стимулів для зростання.

–Нові положення дозволять підприємствам, які займаються створенням нового програмного забезпечення, проектуванням обладнання, ліків, хімічних процесів та цифрової майстерності, бути захищеними від незаконного привласнення та неправомірного використання їх творінь.

–Не дивлячись на те, що Канада зберегла свою давню систему управління поставками для молочного сектора, вона все ж погодилася відкрити американським виробникам додатковий доступ на ринок для 14 видів молочних продуктів.

–Американський де-мінімум був значно вище, ніж в Канаді і Мексиці, що означало, що канадські і мексиканські підприємства електронної комерції мали набагато більший доступ до американського ринку, ніж американські підприємства електронної комерції в Канаді і Мексиці. USMCA не зовсім зрівняло ігрове поле, але воно скоротило розрив, створивши більш широкі ринкові можливості для американських компаній, що прагнуть потрапити на зростаючий цифровий ринок Канади.

–Згідно USMCA, експортери більше не будуть зобов'язані заповнювати офіційні сертифікати. Сертифікація походження може бути здійснена з використанням неофіційної документації, такої як комерційні рахунки-фактури, і може бути завершена імпортером, експортером або виробником. Для спрощення процесу для бізнесу була створена заповнена форма, яка забезпечує включення всієї мінімальної інформації, необхідної митницею [9].

Висновки. Інтеграційні процеси між США, Канадою та Мексикою є закономірними, адже їх поєднує географічна близькість та історично утворені економічні зв'язки. Північноамериканська угода про вільну торгівлю мала на меті закріпити існуюче економічне співробітництво між країни та створити багато нових вигідних можливостей для співпраці. Звісно, не можливо сказати однозначно яким був ефект від створення зони вільної торгівлі, адже відносини країн розвивалися у контексті світової економіки. Починаючи з кінця 90-х років минулого століття ми бачимо постійний плавний ріст ВВП країн учасниць, так само як і ріст показників внутрішньої торгівлі. Зниження митних бар'єрів та відкриття більшого доступу до ринків країн позитивно позначилися на економічній взаємодії країн. Країни активно обмінюються

товарами, послугами, робочою силою, інвестиціями. Але ці процеси мали і мають не завжди тільки позитивний вплив. Оскільки США та Канада є більш впливовими членами ніж Мексика в угрупованні, спостерігалася певна несправедливість прийняття рішень щодо мексиканської сторони. Це стосувалося як і економічних моментів на пряму, так і соціальних та екологічних.

Ряд спірних питань, які були актуальними протягом майже усього періоду існування НАФТА призвели до заміни НАФТА угодою між США, Мексикою і Канадою (USMCA). Таке рішення було покликане припинити суперечки між країнами, особливо між США та Мексикою. Хоча нова угода не має суттєвих відмінностей порівняно з старою, все більшість суперечностей було враховано та переглянуто. USMCA сприятиме кращому врегулюванню питань щодо екології та робочої сили, а також транспортних перевезень. Певні зміни однозначно повинні спростити логістичну взаємодію між країнами та сприяти пришвидшенню поставок та зменшенню транспортних витрат. Нова угода в загальному більше спрямована на забезпечення умов розвитку економік країн, а не тільки створенню зони вільної торгівлі. Підписання нової угоди було також дуже важливим для збереження конкурентоспроможності північноамериканського ринку в рамках світової економіки, адже ігнорування та накопичення проблем в середині угруповання не могло призвести до позитивних наслідків в довгостроковій перспективі. Підписання USMCA можна назвати ще одним кроком до поглиблення інтеграції між США, Канадою та Мексикою, результати якого зможуть бути оціненими в майбутньому.

СПИСОК ВИКОРИСТАНИХ ДЖЕРЕЛ

1. M. Angeles Villarreal. The North American Free Trade Agreement (NAFTA) / M. Angeles Villarreal, Ian F. Fergusson // Congressional Research Service. – April 16, 2015. – P. 1–33. URL: <https://fas.org/sgp/crs/row/R42965.pdf>
2. Офіційний сайт Світового банку. Показники ВВП. URL: <https://data.worldbank.org/indicator/NY.GDP.MKTP.CD>
3. Офіційний сайт ЮНКТАД. URL: <https://unctadstat.unctad.org/wds/ReportFolders/reportFolders.aspx>
4. North American Free Trade Agreement. Part Y: Investment, services and related matters. SICE - the Organization of American States Foreign Trade Information System Website. URL: http://www.sice.oas.org/Investment/main_e.asp
5. "Agreement between the United States of America, the United Mexican States, and Canada 12/13/19 Text". ustr.gov. Office of the United States Trade Representative. URL: <https://ustr.gov/trade-agreements/free-trade-agreements/united-states-mexico-canada-agreement/agreement-between>
6. Kubursi A. The winners and losers in the new NAFTA. The Conversation. URL: <https://theconversation.com/the-winners-and-losers-in-the-new-nafta-104215>
7. United States–Mexico–Canada trade fact sheet Modernizing NAFTA into a 21st Century Trade Agreement. Office of U.S. Trade Representative Official Website. URL: <https://ustr.gov/trade-agreements/free-trade-agreements/united-states-mexico-canada-agreement/fact-sheets/modernizing>
8. The New York Times. Trump Just Signed the U.S.M.C.A. Here's What's in the New NAFTA. <https://www.nytimes.com/2020/01/29/business/economy/usmca-deal.html>
9. Understanding North America's new trade deal. Livingston International 2021. URL: <https://view.livingstonintl.com/usmca/p/1>

Варламова М.Л., Ковалева О.И., Козачишина А.С., Лясковец К.К.
ОСОБЕННОСТИ ИНТЕГРАЦИОННЫХ ПРОЦЕССОВ СТРАН НАФТА

Статья посвящена исследованию результатов интеграции интеграционного объединения НАФТА. Описаны основные экономические показатели стран до и после вступления в интеграционное объединение. Исследованы показатели ВВП, ПИИ, экспорта и импорта в пределах группировки и в другие страны мира. Проанализированы, как и экономические показатели каждой страны отдельно, так и интеграционного объединения в целом. Сделаны выводы о влиянии объединения на страны участницы.

Выявлены противоречия между странами участницами. Определены основные проблемы группировки и причины создания нового объединения – UMSCA. Указаны новые положения торгового соглашения между США, Канадой и Мексикой. Отмечена важность подписания нового соглашения. Разработаны предположения о дальнейшем экономическом развитии стран в рамках нового объединения.

Ключевые слова: международная экономическая интеграция, региональные интеграционные группировки, зона свободной торговли, американо-канадское соглашение о свободной торговле, Североамериканское соглашение по свободной торговле (НАФТА).

M. Varlamova, O. Kovalova, A. Kozachyshyna, K. Liaskovets
PECULIARITIES OF THE INTEGRATION PROCESSES OF NAFTA COUNTRIES

The article describes and investigates the NAFTA integration alliance. The main economic indicators of countries before and after the integration association are described. The indicators of GDP, FDI, exports and imports within the union and to other countries of the world are explored. Both the economic indicators of each country separately and the integration association as a whole are analysed. The conclusions about the impact of the integration grouping on the member countries are drawn.

The contradictions between the member countries are revealed. The main problems of the grouping and the reasons for the creation of a new association - UMSCA are defined. The new provisions of the trade agreement between the United States, Canada and Mexico are indicated. The importance of signing the new agreement is pointed out. Assumptions about the further economic development of countries within the framework of the new association are elaborated.

Keywords: international economic integration, regional integration groups, free trade area, American Canadian free trade agreement, north American free trade agreement (NAFTA).